

# Tenner den indre gnisten

Frode Barth er ikke bare en gitarvirtuos med særpreget. Han underviser elever med en filosofi som tenner den indre gnisten. Han holder flammen i gang og forandrer deg for alltid.

André Jerman  
andre.jerman@lokalavisen.no

**SKILLEBEKK:** Et møte med Frode Barth er en opplevelse. Gitaristen stråler av selvtillit, og den gule gitaren ser ut som den er støpt etter kroppen hans. Med gullringer i ørene og krøllete halvlangt hår er han selve prototypen på en rockegitarist. Men når Frode begynner å snakke, forstår du med en gang at her er det mye mer enn strengvringing og fuspederaler som gjelder. Selv om det er det også. Frode, som bor på Skillebekk, tar oss med på en reise i sin gitarverden.

## Musikalsk poet

Frode Barth er utdannet gitarist, gitarpedagog og komponist. Han har studert på Musikkonservatoriet i Oslo, og Institutt for musikk og teater ved UiO. Videre har han blant annet studert med gitarlegenden John W. Duarte i London og Leo Brouwer i Havanna, Cuba. Allerede som 11-åring vikarierte

Frode som gitarist med Kjell Karlens Orkester. Et bautaorkester innen dansemusikk. I år, 25 år etter, er han igjen spurt om å vikariere i bandet.

- Det er vilt vettu, ler Frode.

I 1988 spilte han med Chet Baker, noe som forandret Frodes tanker om det å være musiker.

- Plutselig forsto jeg at det var mulig å være poetisk i uttrykket. Uansett om jeg spiller rock, jazz eller klassisk er det overordnede målet at musikken kommer fra hjertet. Jeg har noe å si når jeg spiller, sier Frode. Entusiastisk forteller han om en opptreden på en av LA's hotteste klubber, «Whisky a go go», et spillested hvor store helter som Hendrix og Clapton har opptrådt.

- Utrolig hipt og jeg tok helt av. Følte at gitaren sto i flammer, mens jeg var på scenen. Etterpå kom Jack Nicholson bort og sa følgende; - «You're gonna be a motherf\*\*\*\* like me». Sinnsykt moro, sier Frode med et djevelsk uttrykk i øynene.

## Eget program

Gitarister på alle nivåer kommer fra forskjellige deler av landet for å lære av Frode. Han mener selv en av grunnene er at han har en egen læringsfilosofi.

- Jeg lærer dem ikke bare å spille gitar. Jeg lærer dem om livet. Både livet i musikkverdenen, men også generelt. Etter jeg har fått tent den indre gnisten, jobber jeg med disiplin. Jeg vil vise hvor langt man kan komme gjennom



hardt lystbetont arbeid. Blant annet ser jeg at unge elever som fokuserer på gitarspillet faktisk blir bedre i andre fag på skolen også. Mitt program er mye større enn bare akkorder og fingersetting. Det er den totale musikken, historie, psykologi, motivasjon, livsappetitt og kommunikasjon.

En av elevene på Frodes gitarskole heter Josefine Slinde Birke-land. Hun er 13 år og har spilt i to år. Ett av dem hos Frode.

- Han forteller mange historier og er veldig morsom. Han er ikke streng, men jeg må jobbe hardt likevel, sier Josefine. Frode skryter av fremgangen hennes og håper hun etter hvert vil opptre for et publikum. Josefine er nemlig ikke så opptatt av det ennå. Eleven

Gudbrand derimot har en liten rockestjerne i magen. 13-åringen fra Marienlyst har bare spilt litt over ett år, men vrenger strengene og får gitaren til å hyle ut gitarsoloene til David Gilmore i Pink Floyd. - Noe av det beste med Frode er at jeg lærer utrolig mye på en time, sier Gudbrand.

## Hyllest til Jimi

Frode underviser på alle nivåer. Fra nybegynnere til profesjonelle musikere.

- Gitaristene på høyt nivå trenger ofte mer en coach enn lærer. De reiser mye og er på turné, og dermed får de ikke øvd like mye som de ønsker. Jeg synes det er like gøy å undervise uansett hvilket nivå elevene er på. Det er lange vente-

lister på de kommunale musikk-skolene og jeg er glad for å kunne hjelpe, sier Frode

Hans egen store og foreløpig siste eksamen er konserten i forbindelse med Arne Nordheims 75 års dag. Frode spilte stykker av Nordheim på elektrisk gitar. Etter konserten kom jubelanten selv frem til Frode og ga ham komplimenter han sikkert aldri vil glemme. Nå har Frode bestemt seg for å sette seg bedre inn i den anerkjente komponistens verker.

- Arne Nordheim har blant annet skrevet en hyllest til Jimi Hendrix, som ingen gitarist helt har fått til. Tenk for en drøm å få til den perfekt. Jeg skal få det til. Å arbeide med egne hender og skape noe er det nærmeste vi kommer



**Orkla Media** er Nordens femte største medieselskap, med kjernevirksomhet innenfor områdene dagspresse, ukepresse, direkte markedsføring og digitale medier. Gruppen har datterselskaper i Norge, Sverige, Danmark, Finland, Polen, Tyskland, Litauen og Ukraina. Orkla Media ble etablert i 1983 og hadde i 2005 ca. 7.500 ansatte i åtte land.

## Orkla Media Lokalaviser

Orkla Media utgir gjennom sine utgiver-selskaper 13 fulldistribuerte lokalaviser i Oslo og på Romerike. Herunder aviser som Nordstrands Blad, Østkantavisa, Lokalavisen Groruddalen, Lokalavisen Frogner/St.Hanshaugen, Nordre Aker Budstikke, Ullern Avis Akersposten og Lokalavisen Romerike. Avisene sysselsetter til sammen 74 årsverk og er fordelt på 4 lokasjoner. Lokalavisene er i kraftig vekst og for å styrke salgsorganisasjonen søker vi flere dyktige selgere.

## Kompetanseutvikling

Orklakonsernet bruker store ressurser på kompetanseutvikling. De enkelte konsernbedrifter og virksomhetsområder gjennomfører til dels omfattende trenings- og utdanningsprogrammer. Samarbeidet mellom ledere, medarbeidere og deres organisasjoner skal baseres på åpen kommunikasjon og dialog.



## Dyktige selgere

**Suksessen og veksten forsetter.** Vår salgsavdeling skal styrke en av sine mest spennende satsningsområder med flere dyktige selgere. Dere skal bidra til fortsatt suksess og jobbe for ytterligere vekst og gode resultater. Orklas lokalaviser har en unik posisjon i Norge og trendene viser vekst. Vi søker etter personer som skal jobbe i Osloområdet og selgerne blir en del av et større salgsteam og sammensveiset organisasjon.

**Selgerne vi ser etter er selvstendige, strukturerte og engasjerte.** Erfaring innen salg er viktigere enn erfaring fra media, men ingen betingelse. Er du nyutdannet fra BI/NMH og har noe salgserfaring vil vi gjerne snakke med deg. Kjennskap til Osloregionen og våre markeder er en fordel.

### Hva kan du forvente av oss?

- Spennende jobb i et av Nordens største medieselskap.
- Profesjonelle og ryddige arbeidsforhold i et anerkjent konsern.
- Opplæring og oppfølging på topp nivå med dedikerte ledere.
- Gode betingelser.
- Mulighet for egenutvikling på mange nivåer.
- Spennende arbeidsoppgaver i et marked i vekst.
- Trivelige og inkluderende kolleger med felles målsetninger.

### Hva vi forventer av våre nye selgere

- Du har høyt egodriv og er engasjert av natur.
- Ønske om å oppnå gode resultater er første prioritet.
- Du er lønnsorientert og fleksibel.
- Vi ser gjerne at du har utdanning og kunnskap om markedsføring.
- Du er strukturert og har en ryddig fremtreden.
- At du er samarbeidsvillig og kan motivere andre også.
- Har salgserfaring og ikke minst lyst til å lære salg skikkelig.

**Søknadsfrist: 10. Juli 2006**

Alle henvendelser rettes til vår rekrutteringspartner Effect1 Recruitment AS. Spørsmål om stillingene rettes til rekrutteringsrådgivere Cato Svendsen: Mobil: 97 11 45 06, e-post: cato@effect1.no eller Søren R. Hetland: mobil 918 38 101, e-post: hetland@effect1.no.

Send kortfattet søknad med CV innen søknadsfristen 10.07.06. Alle henvendelser behandles konfidensielt. Merk søknaden «OM-selgere-06» og send søknaden fortrinnsvis per e-post. Alternativt post: Effect1 Consulting AS, Dronningensgate 3, 0152 Oslo



Et selskap i Effect1 Consulting gruppen